

平成21年度 能力開発セミナー

『プレゼンテーション力養成研修』のご案内

コミュニケーション能力を高め、説得力のある情報発信をしてみませんか！

プレゼンテーションとは、参加者に対して情報、企画、提案を提示して説明することで、略して「プレゼン」とも言われています。営業などに限らずビジネスマンの多くでプレゼンテーションが行なわれています。

この研修では、プレゼンテーションの基礎的な知識の習得もしていきながら、グループに分れて、課題発見・解決に向けて紙芝居シートを使って討議をしていただきます。

また、自己開発診断により、自分の目的達成意欲を診断する「目標達成意欲度診断」と自分がどのような働き方に興味・関心を持っているかを確かめるため「キャリア・スタイル診断」を行い、プレゼンテーション能力のより向上を図りますので、ぜひご参加ください。

1. 研修の特徴

- ◆ 目的指向型(実践参加型)の研修
 - ・提案書のまとめとプレゼンテーションワーク
- ◆ 自己発見能力開発
 - ・仕事に対するモチベーションとキャリアスタイルの診断

2. 開催日・開催時間・場所・定員

*次の日程で1日コースを3回開催します

| 開催日 | 平成22年1月26日(火) | 平成22年1月28日(木) | 平成22年2月10日(水) |
|------|---------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|
| 開催時間 | AM10:00~PM5:00 | AM10:00~PM5:00 | AM10:00~PM5:00 |
| 場 所 | エル・おおさか 中央区北浜東3-14 6階 606 | エル・おおさか 中央区北浜東3-14 6階 606 | マイドームおおさか 中央区本町橋2-5 8階 第3会議室 |
| 定 員 | 50名 | 50名 | 50名 |

3. 講 師

摂南大学 経営情報学部
教 授 羽石 寛寿 氏
常勤講師 安久 典宏 氏

4. 受講料 無 料

5. 申込方法
- ・ ご希望される開催日を受講申込書(裏面)にご記入のうえ、社団法人大阪卸商連合会までFAX(06-6261-5077)にてお申込みください。
 - ・ 先着順に受付け、定員になり次第締め切らせていただきます。

6. お問合せ先 社団法人 大阪卸商連合会
TEL 06-6271-7456